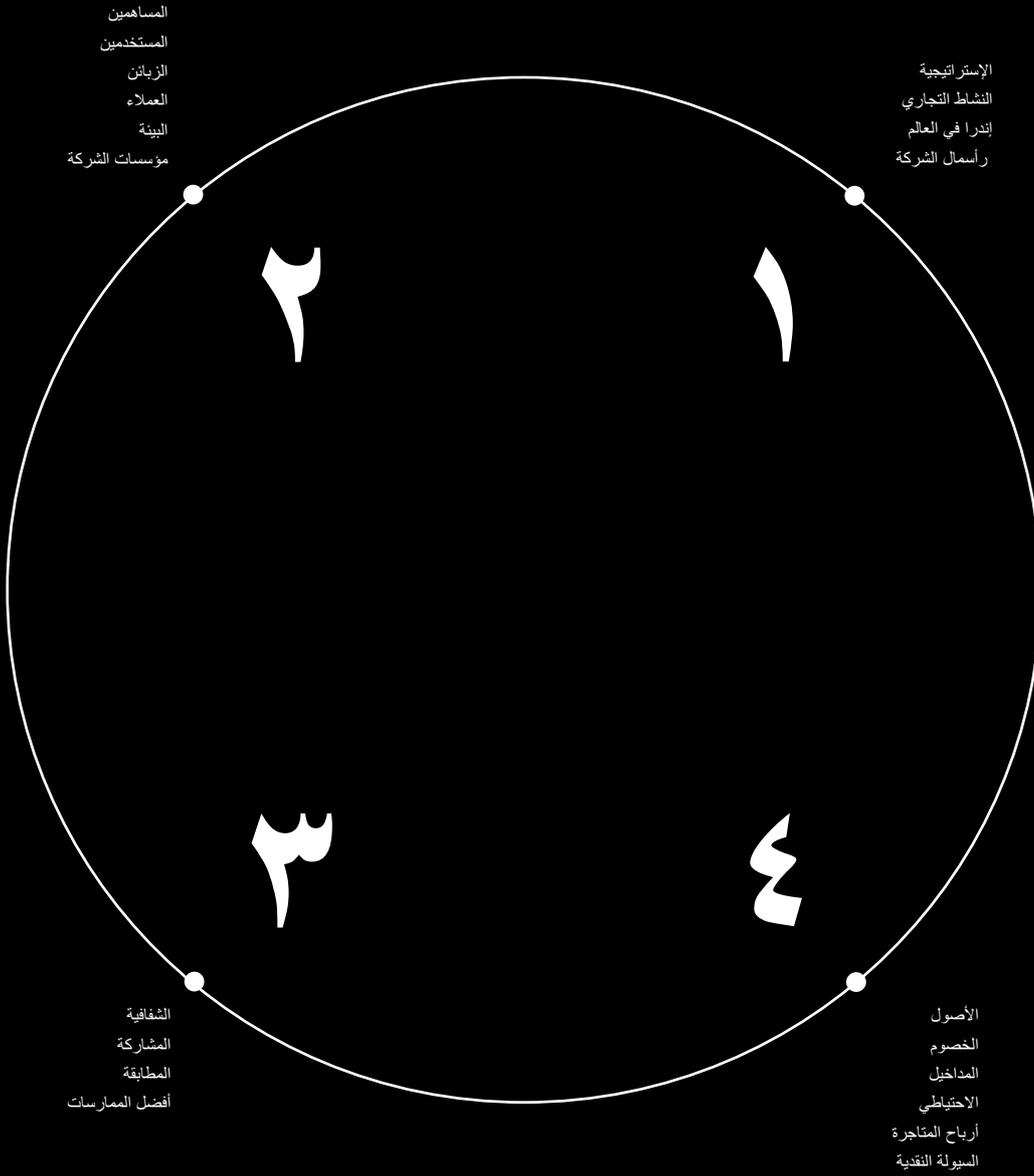


Indra

ملخص التقرير السنوي ٢٠٠٦



المبيعات*

بملايين الأورو

١,٩٥٠

المحترفين*

١,٩٥٠

الأرقام الرئيسية

التغير ٢٠٠٦-٢٠٠٥	(١)٢٠٠٦	٢٠٠٥	٢٠٠٤	٢٠٠٣	٢٠٠٢	
%١٧,٠	١,٤٠٦,٨	١,٢٠٢,٢	١,٠٧٩,٢	٩٨١,٤	٨٧٣,٦	المبيعات
%٨,٣	%٣٣	%٣٥	%٣٥	%٣٣	%٣٠	السوق العالمي (% المبيعات)
%١٦,١	١,٨٨٥,٠	١,٦٢٣,١	١,٣٦٣,٧	١,٢٢٠,٦	١,١٧٧,٤	محفظة الطلبات
%٧٣,٣	٤٣٠,٩٥	٢٤٨,٥٦	٢٣٣,٥٤	٢٣٥,٩٢	٢٥٢,٨٣	الأصول الصافية
.n.a	(٥٨,٩)	٥٤,١	١٩٧,٧	١٣٦,٨	٣٦,٦	وضعية الخزينة / (الديون) الصافية
%٣٩,٩	١٠,٦١١	٧,٥٨٤	٦,٥١٦	٦,٣٨٥	٦,٠٩٢	متوسط القوة العاملة
			a			
%١٤,٩	١٦٣,٦	١٤٢,٤	١٢٢,٧	١٠٩,١	٩٦,٠	النتائج التشغيل
%٩,٦	١١٤,١	١٠٤,١	٨٥,٤	٧١,٧	٥٧,٤	النتائج المحتسبة
%١٧,٠	١٩٣,٨	١٦٥,٦	١١٧,٥	١١٢,٨	٨٦,١	السيولة النقدية المشغلة

معطيات بملايين الأورو من ٢٠٠٥ حسب المعايير الدولية للمعلومات المالية، * معطيات سورية ٢٠٠٦ مع أسيرتيا إي سولوسينا

(١) إدماج أسيرتيا خلال الأربعة أشهر الأخيرة.

أعزائي المساهمين،

لقد كانت سنة ٢٠٠٦ سنة إيجابية وحاسمة بالنسبة لإندرا. فبالإضافة إلى التحفيز القوي للنشاط التجاري، لقد أتمنا افتتاح أسيرتيا وبلغنا اتفاقا لإدماج سولوسيونا. تم إتمام صفقة سولوسيونا في مطلع ٢٠٠٧. وتواصل إندرا نموها المطرد بسرعة عالية حيث فاقت نسبة نمو السوق وفاقت أيرز الشركات في هذا القطاع. لقد حققنا أرباحا أكبر وحققنا كل الأهداف التي وضعناها نصب أعيننا للسنة.

وبغض النظر عن التأثير الإيجابي لإدماج أسيرتيا خلال الأربعة أشهر الأخيرة للسنة فقد سجلت العائدات وحفظت الطلبات نسبة نمو مضاعفة في ٢٠٠٦، حيث فاقت الطلبات المبيعات. كما كانت السيولة النقدية والمداخيل المشغلة قوية هي دورها. قمنا بتوسيع هامش التشغيل الذي كان أصلا عاليا وبالتالي عززنا وضعنا المتميز في هذا القطاع.

وتعتبر صفقات أسيرتيا وسولوسيونا جزءا من إستراتيجية إندرا لاستكشاف وإدماج المشاريع التجارية وتعزيز قدرتنا على خلق القيمة. النشاط التجاري لهاتين الشركتين تكملي لأنشطة إندرا ويعزز مركزنا الريادي القوي في السوق الإسباني بشكل عام، في مجالات العرض الأساسية وفي كل من الأسواق العمودية وكذا توسيع حضورنا في أمريكا اللاتينية.

وتعني صفقة سولوسيونا أيضا الترحيب بباينيو فينوسا كأحد المساهمين الرئيسيين في الشركة. أونيون فينوسا ستحظى بمركز في مجلس إدارة إندرا مع التزامها كعضو على المدى المتوسط وأعلنت كل من كخاستور وكاسا غراندي دي كارتاخينا في ٢٠٠٦ هي الأخرى عن استثمارات هامة على المدى الطويل في إندرا. وانسجاما مع السياسة الإدارية للشركة، يخطط مدراء الشركة لتقديم اقتراح خلال الجمع العام المقبل للشركاء بأن يتم تمثيل كل هؤلاء المساهمين في مجلس الإدارة. نحن متيقنون أن كلا منهم سيساهم بشكل فعال في جودة وخبرة مجلس إدارتنا.

مركزنا الريادي الذي قمنا بتقويته بعد افتتاح أسيرتيا وسولوسيونا يعكس التزامنا الراسخ أمام زبائننا ومحترفينا، فالترامنا أمام زبائننا يكمن في القدرة على تلبية طلباتهم وحاجياتهم والتفكير فيها مسبقا؛ أما التزامنا إزاء حرفينا فيتلخص في القدرة على استقطابهم وتحفيزهم والحفاظ عليهم. ولضمان تنفيذ هذه الالتزامات، واجهنا عمليات الإدماج بالقناعة والحزم الضرورية على المستوى المؤسسي والعملية.

اختيارنا لهاتين الشركتين بهدف تعزيز نمو إندرا ربحيتها بعد إتمام فترة إدماج معقولة من أجل تكييف الهياكل العملية وأنظمة التشغيل. ويكمن الهدف الأسمى في مواصلة نمو سريع وأكثر ربحية من القطاع بشكل عام والفاعلين الرئيسيين بشكل خاص.

وهذا واضح من خلال الأهداف التي رسمناها للسنة المالية ٢٠٠٧ والتي تعكس أصلا آثار المبادرات التي اتخذناها منذ البداية.

ويبقى الهدف الأول لإندرا هو تعزيز قدرتها على وتموضعها في الأسواق العالمية الأخرى الهامة لكي تتمكن بفضل قدرتنا العالية للعرض على استكشاف فرص الشراء التي ستتمكننا من التقدم شكل أسرع مع التركيز على أنشطة ومشاريع التكنولوجيا المتطورة والعالمية.

لقد تلقت الأسواق صفقات أسيرتيا وسولوسيونا بشكل إيجابي من قبل الأسواق مع ما يرافق ذلك من ضرورة التزام هذا المجلس الإداري بتوجيه عناية قصوى لمصالح مساهمينا والمستثمرين المحتملين.

ومما يعكس ثقتنا بمستقبل الشركة، سيقدم مجلس الإدارة للمساهمين خلال الجمع العام المقبل مقترح ربيحة ينصص على مضاعفة المبلغ المدفوع في السنة الماضية بتقديم ربيحة استثنائية بالإضافة إلى الربحية العادية الناتجة عن تطبيق سياسة التعويض المتواصلة للمساهمين حيث ستدفع الشركة أكثر من الربح الصافي للسنة.

نحن واثقون أن هذه المقترحات إلى جانب عمل المجلس في ٢٠٠٦ ستلقى موافقتكم.

خافيير مونسون

الرئيس



استراتيجيةنا مشروع للمستقبل

منذ تأسيس إندرا ونحن نعمل على اتخاذ الخطوات الضرورية من أجل تأسيس شركة قوية لنتمكن من توفير أفق للنمو وعائدات دائمة على المدى المتوسط والتي ستمكننا من تجاوز متوسط نمو السوق وأن نكون شركة ذات جاذبية عالية في مجالنا.

وتكتمل الشركات التي تم إدماجها إندرا فيما يخص الزبائن وكذلك الحضور الجغرافي. حيث تساهم أسيرتيا في تحسين هام مركزنا في السوق المالي وتعزيز عروضنا في مجال الإدارة العامة والصحة وتكتمل حضورنا في أمريكا اللاتينية من جملة عوامل أخرى. وترتبط قوة سولوسيوننا في زبائنها والحلول التي تقدمها في قطاع الطاقة والمرافق العامة بالإضافة إلى حضورها القوي في أوروبا الشرقية.

وتم إنجاز هذه العملية في ظروف سوق ملائمة. فسوق تكنولوجيا المعلومات يحافظ على مستوى عال من النمو للسنوات السابقة ويواصل الزبائن مراجعة بنية مموليهم وتفرض عليهم التزاما على المدى الطويل، القوة والابتكار المتواصل.

إدماج أسيرتيا وسولوسيوننا الذي أصبح ساريا منذ يناير/كانون الثاني، عزز المركز الريادي لإندرا في السوق. وفرضت الشركة نفسها كأكبر منظمة إسبانية في مجال تكنولوجيا المعلومات بإمكانيات جديدة لعروضنا على الصعيد العالمي مع الحفاظ دائما على أهدافنا الخاصة بالجودة والابتكار. وفي نفس الوقت توسع إندرا حضورها العالمي وبالخصوص في أمريكا اللاتينية وتضاعف حجم نشاطها في المجال المالي.

تسيير الكفاءات

ترتكز الخطط التجارية لإندرا على أساس كفاءات المستخدمين. فمستخدمونا هم من يبتكر ويخلقون القيمة. وإدماج سولوسيوننا وأسيرتيا أصبحنا شركة مكونة من فريق كبير يفوق عدد أفراد ١٩٥٠٠ حرفيا يشكلون جزءا من منظمة رائدة توفر فرصا هامة لتطوير الحرفيين والنمو المستقبلي.

خلق قيمة
١٩٥٠٠ حرفيا
الاستقطاب
النظرة
الإحفاظ



الابتكار والجودة

إندرا شركة لها روح ريادية وتطور عالمي مما يتطلب ليس فقط عرضا فريدا بقيمة مضافة عالية بل أيضا تحسنا دائما في قدراتنا على تسيير مشاريعنا وعملياتنا. ولهذا السبب يعتبر الابتكار أساس إستراتيجية إندرا التي تنعكس في جودة الحلول والخدمات التي يوفرها حرفيون الذين يشكلون جزءا من إندرا والتطور الداخلي لمنظمتنا.

روح الريادة
الابتكار
الجودة



نمو مع زبائنا

تنضم التجارب الناجحة لإندرا وأسيرتيا وسولوسيوننا معا لنقدم لزبائنا حلولا وخدمات أكثر ابتكارا مصممة لتلبية حاجيات زبائنا ورفع قيمة عرضنا. التزامنا على المدى الطويل أمام زبائنا منحنا سمعة أقوى في السوق الذي نعمل فيه. في إندرا، نحن نعمل مع الزبائن الأكثر طلبا، لهذا تنعكس الجهود المبذولة لتلبية احتياجاتهم في تطوير حلول وخدمات فريدة.

الحلول والخدمات
الزبائن المخلصين
عرض فريد

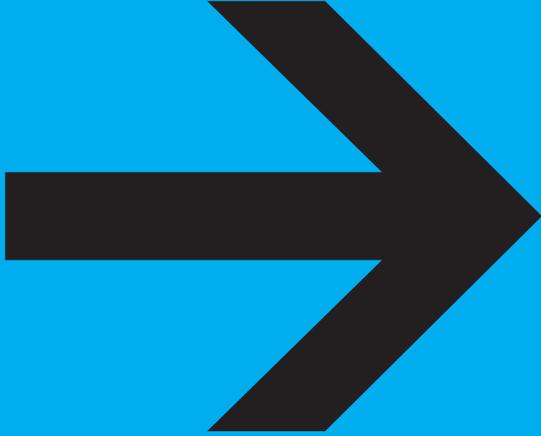


إندرا شركة رائدة في مجال تكنولوجيا المعلومات

قاعدة تكنولوجية متينة، ابتكار دائم، جودة في العمليات والنتائج، تسيير متطلب وستوى عال من الكفاءة لأزيد من ١٩٥٠٠ حرفيا هي الأسس الداعمة لنجاحنا.

استدامة هذا النموذج التجاري في الزمن يعتمد على تطبيق أفضل الممارسات في الحكامة المؤسسية والمسؤولية إلى جانب فريق من الحرفيين القادرين على توفير الابتكار في العرض والتسيير والملتزمين بجودة خدمة الزبائن.

كما نكسب في نفس الوقت قيمة فريق كبير من الحرفيين في منظمة متوجهة نحو التدريب والتطوير والاحتفاظ بكفاءات أشخاص موهبين ومتحمسين راغبين في قبول المسؤولية وتحدي الابتكار.



مسؤولية الشركة

الابتكار هو اللبنة الأساسية للتطور الدائم لإندرا وبالتالي هو التزام أمام مساهميننا. ولهذا قررنا نشر الابتكار إلى باقي الفاعلين الرئيسيين (زبائن، مستخدمين، ممولين) وكذا المؤسسات داخل الجماعات التي نعمل داخلها تحفيز وتطوير الابتكار وإلى المجتمع عموما.

الابتكار
الإستدامة
الفاعلين الرئيسيين



الحكامة المؤسسية

إندرا كانت دائما ملتزمة بحزم بالامتياز في الحكامة المؤسسية وجودة علاقاتنا مع المساهمين والمستثمرين. منذ ١٩٩٩، نشرت الشركة تقريرا سنويا حول الحكامة المؤسسية والذي يغطي المتطلبات القانونية وأفضل ممارسات وتوصيات الحكامة المؤسسية المحلية والدولية.

الشفافية
المشاركة
الإخلاق
الفضل للممارسات



نشاطنا التجاري

الأسواق

الإدارة العامة والصحة

٢٥٣ مليون أورو ١٣%

المالية والتأمين

٢٤٦ مليون أورو ١٣%

الطاقة والصناعة

٣٣٢ مليون أورو ١٧%

الدفاع والأمن

٥٨٧ مليون أورو ٣٠%

الاتصالات والإعلام

١٨٤ مليون أورو ٩%

النقل والمرور

٣٤٨ مليون أورو ١٨%

رفع قيمة عرضنا

المعرفة تتضمن تعاضدات. لا يساهم إدماج أسيرتيا وسولوسيوننا في توسيع حقيبة حلولنا وخدماتنا فحسب، بل أيضا تكامل حرفيين يمنحنا فرصة لخلق معرفة أكبر. تتضمن العديد من التجارب الناجحة لأسيرتيا وسولوسيوننا لإندرا لنقدم خدمات وحلولا مبتكرة لزبائننا ووفق احتياجاتهم وبالتالي زيادة قيمة عروضنا.

الحلول

حلولنا

هندسة المصاريف الأساسية	تسيير الحركة الجوية
المقاصة ووسائل الأداء والتمويل	أنظمة تسيير البنية التحتية وشركات النقل
المحطات المالية والحلول متعددة القنوات	أنظمة الملاحة بالأقمار الاصطناعية
الاستثمار، تسيير النظام المصرفي الخاص والشخصي	أنظمة تبادل المعلومات والمراقبة والكشف والقيادة والتحكم
تدبير الأموال	أجهزة الإحساس والدفاع الإلكتروني
حلول التجارة الخارجية	أجهزة المحاكاة
الخطر العمليتي	أنظمة الصيانة التلقائية
الحلول المالية شبه البنكية	أنظمة لوجستكية مدمجة
التسيير التأميني	التحكم في الأقمار الاصطناعية والاتصال
معالجة الطلبات الإلكترونية	

أنظمة التعرف	الأمّن
تسيير ضريبي متكامل	أنظمة مساندة الأعمال وأنظمة مساندة العمليات
العناية بالمواطن	بنية شبكة الهوائيات المحمولة عبر الأقمار الاصطناعية
الرعاية الصحية لرقمية	خدمات تسيير قنوات التلفزيون
تبسيط الإجراءات الإدارية	مراقف مفتوحة
تسيير الملفات الإلكترونية	أنظمة محطات توليد الطاقة
حلول التسيير الإجرائي والقانوني	أنظمة مراقبة البيئة
أنظمة حساب الأصوات	تسيير متكامل لأدوات سوق الطاقة
	أنظمة التجارة الطاقية

الشبكات

حلول الأطراف الثالثة

الخدمة الذاتية
تخطيط الموارد المقاولاتية
تسيير علاقة الزبائن
تبادل المعلومات التجارية

الاستشارة

الاستشارة الاستراتيجية
الاستشارة العمليتي
الاستشارة التكنولوجية

الخدمات

تسيير التطبيقات والتعاقد الخارجي

التعاقد الخارجي في مجال نظم الإدارة

أبرز المشاريع العالمية في ٢٠٠٦

بلجيكا والمملكة المتحدة
تخطيط الموارد المقاولاتية
لمجموعة هيسبيركا

فرنسا

تطوير وصيانة أنظمة
الوفاء لشركة
الاتصال الفرنسية

البرتغال

النظام المعلوماتي
للصحة الرقمية

الولايات المتحدة الأمريكية

أنظمة الأداء للطرق السيارة في إنديانا
طريق الأداء إنديانا

المكسيك

التقارير السنوية لكابليزيون

نيكاراغوا

تحسين تسيير محاكم العدالة

بناما

وثائق التعريف للبحارة

كولومبيا

أجهزة المراقبة وتسيير مرور
القطارات لميترو ميدلين

الشيلي

الترقية التكنولوجية لتوسيع
ميناء فاليرايسو

البرازيل

أنظمة المراقبة لمنطقة
الأمازون والمناطق البحرية

الأورغوي

تطوير وتطبيق موقع ويب
لبنك التأمين للأورغوي

الإدارة العامة والصحة

برلمان بدون ورق

دعم ترقية الكونغرس الإسباني

يهدف هذا المشروع إلى تسهيل عمل نواب الكونغرس باستغنائهم عن الورق وتشجيع الديمقراطية. ولتحقيق ذلك، سيتم تحديد وتطبيق نظام مركزي جديد للمعلومات والاتصال حيث سيعرض خدمته لكافة المستعملين حسب كلمات مرور خاصة بكل منهم.

الطاقة والصناعة

eCampus

خدمة التعلم الإلكتروني لشبكة إكتركيا الإسبانية

شبكة إكتركيا الإلكترونية أسندت لإندرا تطبيق واستغلال خدمة التعلم الإلكتروني التي ستسمح للشركة الكهربائية بتعزيز خططها التدريبية وأتمتة تدبير الموارد البشرية المتعلقة بتطوير المسؤوليات وبالموازاة مع أهدافها المؤسسية والتجارية.

الاتصالات والإعلام

المساهمة في توسع تليفونيكيا العالمي

حصلت إندرا على مشروعين متصلين بمبادرة تقريب أنظمة التسيير لفرع تليفونيكيا في أمريكا اللاتينية.

هذه المشاريع التي تم تطويرها من مركز التطوير التكنولوجي في بونوس إيريس يغطي تأسيس أنظمة مالية-اقتصادية ولوجيستية وعامة SAP R/3.

السويد
مركز التدريب
للمروحيات
سوبر بوما

ألمانيا
أنظمة الدفاع
الإلكتروني للغواصات

تركيا
أنظمة المحاكاة لسيافيريوهانت
إشارات الرادار وخلق الإزعاجات

الصين
أنظمة مراقبة المرور والأداء
في ثلاثة طرق سيارة في الصين

أفغانستان
حلول الرادار D10
لرصد الدخلاء وحماية
الأجواء المفتوحة

زامبيا
تحديث التسيير
المالي الحكومي

الدفاع والأمن نظام متكامل لتدبير الطوارئ لوحدة الطوارئ العسكرية

النظام الذي أعدته إندرا صُمم لدعم كافة أنشطة وحدة الطوارئ العسكرية مثل المراقبة والتخطيط الإستراتيجي والعملي وتأسيس القوات وتسييرها ومراقبتها بوسائل الربط بين مختلف أجهزة الإدارة الحكومية بمهام تسيير الطوارئ.

النقل والمرو طريق الأداء إنديانا

إندرا تدخل سوق نظام الأداء في الولايات المتحدة

سيكون لنظام الأداء بوابات أداء يدوية وأوتوماتيكية وإلكترونية مما سيسمح بالأداء الأوتوماتيكي عبر الآليات الإلكترونية المنصبة على السيارات. ستتم مراقبة هذا النظام انطلاقا من مركز مراقبة سيجمع كافة معلومات الصيانة والتشغيل.

المالية والتأمين تعزيز المجال العالمي لبنك ساباديل

برنامج تسيير المجال العالمي يضع إندرا في مركز امتياز تنافسي واضح سواء بالنسبة للأعمال التي تم إنجازها وبفضل أهمية الشركة كذلك وبالتالي لأنها تفتح توقعات هامة للمستقبل القريب.

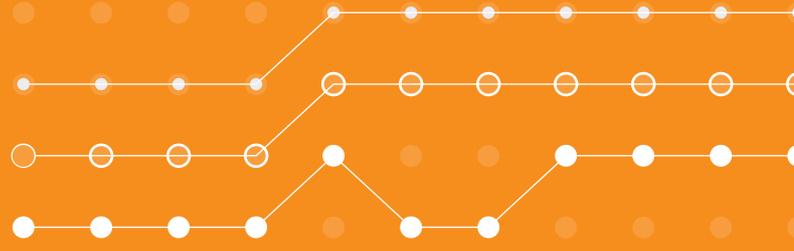
أسهم إندرا

أسهم إندرا

تواصل أسهم إندرا أداءها الجيد وحققت أرباحا بنسبة ١٣٪ في ٢٠٠٦ حيث فاقت أداء الشركات في القطاع وأبضا مؤشرات القطاع المسجلة فيها FTSEeTX (٦٪) و MSCI خدمات تكنولوجيا المعلومات أوروبا (٤٪).

ويوضح الرسم البياني الموالي أداء إندرا مقارنة مع IBEX ٣٥ ومتوسط الأرقام بالنسبة لشركات خدمات تكنولوجيا الاتصال الأوروبية الرئيسية (القيمة الأساسية ١٠٠).

النمو المقارن لإندرا ٢٠٠٦ (قاعدة ١٠٠)



المصدر: بلومبيرغ.

منذ نهاية ٢٠٠٦، تحسن موقع إندرا بشكل أفضل في القطاع، وهذا أمر ملموس في السوق. وفي نهاية ٢٠٠٦ ارتفعت قيمة سوق الأوراق المالية بنسبة ٤١٦٪ مقارنة مع قيمتها في تاريخ العرض العام الأولي في مارس/آذار ١٩٩٩ فيما بقي متوسط القطاع ثابتا.

علاقات المساهمين والمستثمرين

واصلت إندرا في ٢٠٠٦ تطبيق سياسة اتصالات فعالة من أجل ضمان الشفافية القصوى والكشف عن المعلومات للأسواق المالية والقيام بالعديد من العروض للمؤسسات الاستثمارية والمحليين في إسبانيا وأوروبا والولايات المتحدة.

تطور قيم إندرا ٢٠٠٦



ربحية السنة المالية



١ إجمالي الربحية المدفوعة خلال ٢٠٠٧ على سعر السهم في ٢٩ ديسمبر/كانون الأول ٢٠٠٦.

بنية المساهمين

(في ٢٩ ديسمبر ٢٠٠٦)

عدد الأسهم	كاخاستور	فري فلوت	كاخا مدريد
٨,٢١٢,٨٠٥	١٠٨,٤٠٧,٩٢٤	٧٤,٤٠٠٪	١٤,٩٨٪
٥,٠٠٪	٥,٦٢٪	٩٩,٧٦٪	٢٤٪
٧,٣٠٩,٣٩٦	١٤٥,٨٣١,٤٨٦	١٠٠,٠٠٪	٢٠,٠٠٪
٢١,٩٠١,٣٦١	٣٥٦,٤٤٠	١٠٠,٠٠٪	٠,٢٠٪
١٤٦,١٨٧,٩٢٦	١٤٦,١٨٧,٩٢٦	١٠٠,٠٠٪	٠,٢٠٪

مؤشرات الأسواق المالية

مؤشرات الرئيسية لسوق الأوراق المالية لسنة ٢٠٠٦	عرفت الأسهم نسبة تداول بلغت ١٠٠٪ طوال السنة (٢٥٤ يوما)، مصحوبة بنسبة سيولة بلغت معدلا يوميا بلغ ١,٠٦٩,٠٥٠ سهم. وهذا يمثل تراجعا بنسبة ٩٪ بالمقارنة مع السنة المنصرمة بسبب حجم التكتلات الكبير الناتج عن الإعلان عن توزيع ربحية استثنائية للسنة المالية.
معدل التداول اليومي (الأسهم)	١,٠٦٩,٠٥٠
معدل التداول اليومي (بالآلاف أورو)	١٧,٦٧٨
أيام التداول	٢٥٤
نسبة التداول	١٠٠٪
الحجم الأدنى اليومي (الأسهم) (٢١ غشت/ أغسطس)	١٩١,٤٤٨
الحجم الأقصى اليومي (الأسهم) (١٦ نوفمبر/تشرين الثاني)	٣,٤٧١,٣٦٤
مجموع الحجم المتداول (بمليون أورو)	٤,٤٩٠
مجموع الحجم السنوي (الأسهم)	٢٧١,٥٣٨,٦٢٨
مجموع الأسهم المتداولة من مجموع الأسهم العادية	١٨٦٪
مجموع الأسهم المتداولة من الأسهم العادية بالتداول الحر	٢٤٨٪
السعر السنوي الأدنى للسهم (١٣ يونيو/حزيران) (أورو)	١٤,٠٥
السعر السنوي الأقصى للسهم (١٦ نوفمبر/تشرين الثاني) (أورو)	١٩,١٢
سعر الإغلاق (٢٩ ديسمبر) (أورو)	١٨,٦١
معدل سعر السهم (أورو)	١٦,٥٠
القيمة السوقية في ٢٩ ديسمبر/كانون الأول (مليون أورو)	٢,٧٢١
الربح الصافي للسهم (أورو) (١)	٠,٧٨٠٦
السيولة النقدية للسهم (أورو) (١)	١,٣٢٦
القيمة المحاسبية للسهم (أورو) (١) (٢)	٢,٣٤٨
القيمة في السوق المالي/الربح الصافي للسهم (PER) (٣)	٢٣,٨٤
القيمة في السوق المالي/CFPA (PCF) (٣)	١٤,٠٤
القيمة في السوق المالي/القيمة المحاسبية لكل سهم (PVC) (٣)	٧,٩٣
قيمة المقاوله/مبيعات (٤)	١,٩٨
قيمة المقاوله/ مبيعات / EBITDA (٤)	١٥,٠٧

(١) على أساس مجموع عدد الأسهم في الشركة: ١٤٦,١٨٧,٩٢٦ أسهما.
 (٢) القيمة المحاسبية لا تشمل ٢,٤ مليون أورو من زيادة الرأسمال (الأسهم القابلة للاستهلاك) التي تم إجراؤها من أجل تغطية خطة عقود الخيارات ٢٠٠٢ ووافق العقود المغلقة في ٢٠٠٦-١٢-٣١.
 (٣) على أساس سعر السهم في ٢٩ ديسمبر/كانون الأول ٢٠٠٦.
 (٤) قيمة المقاوله عند نهاية السنة تعتمد على القيمة السوقية في ٢٩ ديسمبر/كانون الأول ٢٠٠٦ + صافي دين الشركة في تلك الفترة (٥٨,٩ مليون أورو).